



Werde Experte in einem großartigen Team!

Wir suchen für unsere Standort **Regensburg** einen:

Sales und Account Manager (m/w/d) **Future Mobility**

(Stellen-ID: 190118)

Aufgaben

Wir setzen auf individuelle Projektsetups, vertrauensvolle Zusammenarbeit und professionelle Lösungen für unsere Kunden im Automotive-Bereich. Ihre Aufgabe ist es als Sales und Account Manager, das nationale und internationale Kundengeschäft zu betreuen. Unsere Kunden sind hauptsächlich renommierte Automotive OEMs und Tier 1s. Über die Betreuung des bestehenden Kundenstamms hinaus, definieren Sie gemeinsam mit unserer Unternehmensführung neue Marktpotenziale, die Sie konsequent erschließen. Dabei arbeiten Sie eng mit der Entwicklungsabteilung und dem Projektmanagement zusammen.

Ihr Dienstsitz ist das Headquarter im schönen Regensburg, Sie bringen dennoch eine gewisse Reisebereitschaft mit um die Kunden vor Ort (vorwiegend im Süddeutschen Raum) betreuen zu können.

Qualifikation

- Mindestens zwei Jahre Erfahrung im Software-Vertrieb, vorzugsweise im Automotive-Kontext
- Tiefes Verständnis für den Aufbau komplexer Softwaresysteme und Software Engineering Prozesse
- Erfahrung in Erstellung, Präsentation und Verhandlung von Angeboten sowie der Prüfung von Verträgen
- Erfahrung mit dem Monitoring und Reporting von umfangreichen Projekten
- Professioneller Umgang mit den Faktoren Zeit, Scope und Budget
- Vertriebsorientiertes, analytisches Denken und Problemlösungsfähigkeit
- Erfahrungen mit Automotive Standards wie z.B. Automotive SPICE, ISO 26262 etc.
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift werden in diesem Rahmen vorausgesetzt.

Wir bieten

- Interessante Aufgabenfelder vorwiegend im Automotive-Bereich
- Professionelle Einarbeitung und Unterstützung durch unser Team
- Umfeld mit neuesten technischen Entwicklungen
- Gute Entwicklungsmöglichkeiten durch gezielte Förderung und Weiterbildung
- Ein Arbeitsumfeld mit sehr gutem Betriebsklima und tollen Räumlichkeiten
- Faire Vergütung und gute Sozialleistungen

Beginn ist ab sofort. Ihr Ansprechpartner ist Herr Wolfgang Bodensteiner.

Sie sind interessiert? Richten Sie Ihre Bewerbung mit Angabe der Stellen-ID und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an: karriere@intence.de

Karriere bei iNtence

iNtence automotive electronics ist ein eingespieltes Expertenteam für Software- und Systementwicklung im Automotive Bereich. Zu den Kunden zählen marktführende Automobilhersteller und Zulieferer. Automotive Software Engineering mit Systemverstand lautet die Devise des Erfolgsunternehmens mit Sitz in Regensburg und Ingolstadt.

Wen wir suchen?

- ✓ Motivierte, engagierte Talente mit Interesse an modernen Software-Engineering-Methoden
- ✓ Erfahrene im Automotive Bereich, in der Embedded Entwicklung oder im Software-Engineering
- ✓ Teamplayer mit strukturierter Arbeitsweise, die gerne Verantwortung übernehmen

Warum Sie bei iNtence arbeiten sollten?

- ✓ Entwickeln Sie zukunftsorientierte Automotive-Softwaresysteme
- ✓ Finden Sie Herausforderungen in unseren vielseitigen Projekten
- ✓ Erleben Sie modernste Technologien & Software-Engineering-Methoden

iNtence-INCENTIVES



Faire
Vergütung



Flexible
Arbeitszeiten



30 Tage
Urlaub



Sehr gutes
Betriebsklima



Weiterbildung &
Trainee-Programme



Flache
Hierarchien



Mitarbeiter-
Events



Innovative
Technologien

Standort Regensburg: Bruderwöhrdstraße 29, 93055 Regensburg | **Standort Ingolstadt:** Am Pfahlfeld 14, 85114 Buxheim
Standort München: Neumarkter Straße 61, 81673 München | **Standort Berlin:** Boxhagener Straße 82, 10245 Berlin